



Sivun tuottaja: Sari Penttinen
sari.penttinen@maaseuduntulevaisuus.fi

50

Suomessa järjest
vuositain noin 5
kalamarckkinatap



HANNA HAUVALA

PYYN

SARI PEN
Toimittaja

Sal:
her

Viikko sit
taman Sa
osa Katoz
Ylä-Se
lijat ja sal
veraili m
tä ja hirvi
Ohtos
tua elämi
susien as
oletan.

Harm
sa tapapt
Samalla i
pyynnist
masta hi
rikollisu
han myy
jaettiin k
Rikos
neminen
myös kai
Sudet ov
keskiössi
Doku

tunteelli
sa metsä
pimeillä
Jouur
tiedonvä
katsojan
sestä ain
En vä
Sekin so
peiliin ja
kaiken v

Jos k
kertoma
harhapo
Ja varsi
asenteit

LYHY



Hyljeka

Kalar
loppi

Luonn
luopuu
toksest
menne:
tään Si
johoher
tusohe

Luku
tuksen
kinmst
toimin
paikoi
Terv
deksän
vät ens
antunt
Enonk
Näider
on Tavi
laja Inr

Elämys on saalistakin tärkeämpi

säätysopas Samuel Uusitalo Ylä-Tihtarin tilalta opastaa Rika Nakamura metsäkanalintuohdissa.

upallisen
etsästyksen
jestäminen ei
vain metsästy-
sien myymistä.

RI PENTTINEN
MMI HÄYRYNEN

tan taloudellinen hyödyn-
ninen on jäänyt Suomessa
saiselle huomiolle verrattu-
esimerkiksi Ruotsiin. Ruot-
sa ristetä saatava tulo on
silla metsätiloilla nousset
rkittäväksi ansaintaläh-
iksi osana metsien moni-
iskäyttöä.

Suomessa metsästäjäkun-
n rakennemuutoksen myö-
kaupallisen metsästyksen
sytä tulee tulevaisuudessa

kasvamaan merkittävästi. Se
avaa uusia ansaintamahdolli-
suuksia niin palveluntarjoaji-
le kuin maanomistajille.
Jyväskylä'n Korpilahdelta
Ylä-Tihtarin tilan isäntä Sa-
muel Uusitalo on järjestänyt
kaupallista metsästystä vuo-
desta 2008 alkaen. Silloin tilal-
la tehtiin sukupolvenvaihdos.

”Perinteisen maatalou-
den tuloksesta ei jää palkkaa
maskettaavaksi. Piti kehittää
rimalle muuta. Kaupalliset
metsästyspalvelut ovat melle
sopiva tapa saada tuottoa maa-
ja metsäomaisuudelle”, Uusi-
talo kertoo.

**Metsästyspalvelujen järjes-
täminen** vaatii hyvää suun-
nittelua, jotta asiakkaalle jää
kokemus laadukkaasta tapah-
tumasta.

Uusitalo korostaa sujuvu-

den tärkeyttä. ”Metsästy-
taphtuma on vain pieni osa
kokonaisuutta. Emme myy
vain metsästyslupia, vaan ko-
konaispalvelua, johon sisältyy
muun muassa täysihoido ma-
joutuksineen.”

Riistakanta on luonnolli-
sesti tärkein kaupallisen met-
sästyksen mahdollistava tek-
jä. Metsästettävät eläinlajit,
esiintymistiheys sekä kannan
laatu vaikuttavat keskeisesti
siihen, kuinka hyvin alue so-
veltuu kaupalliseen metsäs-
tykseen.

Riistanhoitotyö onkin tär-
keä osa kaupallista metsästystä
tarjoavan yrittäjän työnkuvaa.

Tietyt maa-alueet kelpaavat
kaupalliseen metsästyksen
erinnomaisesti, toiset huonom-
min. On myös paljon alueita,
jotka eivät kaupalliseen met-

sästyksen kelpaa edes välttä-
västi, vaikka harrastemetsäs-
tyskäytössä toimivatkin varsin
hyvin.

Ylä-Tihtarin tilan kaupalli-
set jahdit järjestetään metsäs-
tysalueilla, jotka ovat tilan tai
Uusitalon sukulaisten omis-
tuksessa.

”Samolla alueella metsäs-
tävät myös paikalliset metsäs-
tysseurat. Yhteistyö on suju-
vaa ja yhdessä käydään rinta
riman”, Uusitalo sanoo.

Hän kertoo, että tilan palve-
lutarjontaan kuuluvat metsä-
kanalintu-, sorsa-, hirvi- fasa-
ni- ja jämsjähdit. Asiatkaalla
on oltava tapahutunia ja tilan-
teita jahtipäivän aikana mutta
ei välttämättä saalista. Uusita-
lo korostaa.

Riistan ympärille on mah-
dollista luoda tuottavaa palve-
lulliketoimintaa. Kyse on ko-

**Metsästettä-
vät eläinlajit,
esiintymistiheys
sekä kannan
laatu vaikuttavat
siihen, kuinka
hyvin alue sovel-
tuu kaupalliseen
metsästyksen.**

**PALVELUSUUNNI-
TELMA**
Toimiva palvelusuunnitelma
antaa valmiudet riistan talou-
delliseen hyödyntämiseen.
Suunnitelmassa on oltava
selkeät määritelmat yhteis-
työstä eri osapuolten välillä,
määrällisesti ja laadullisesti
toimivasta ristikannasta sekä
kaupalliseen metsästyksen
soveltuvista maa-alueista.

**Elementtien yhteensovitta-
mista** työstetään parhailiaan
Jyväskylän ammattikorkea-
koulun liiketoimintayksikön,
Suomen riistakeskuksen ja
Luonnon- ja riistanhoitosääti-
ön hankkeessa.

konaispalvelun tarjoamisesta,
jossa arvonjakoa määrittelevät
niin maanomistajan, palvelu-
tarjoajan kuin metsästykses-
rojen intressit. Näiden yhteen-
sovittaminen vaatii toiminnan
hyötyjen konkretisoinnista kai-
kille osapuolille.

Valkohäntäpeuran ja villisian pyyntiin jousella

JUKKA PASONEN